

## Responsable de proyectos de emprendimiento e innovación

Descripción de puesto

### Sobre nosotros

El impacto no puede ocurrir de forma aislada, se requiere una acción colectiva. Los diferentes Impact Hubs conforman una red global de personas, lugares y programas que inspiran, conectan y catalizan el impacto.

Parte laboratorios de innovación, parte incubadoras de negocios sociales y parte espacios de encuentro para la comunidad; ofrecemos a nuestros miembros un ecosistema único de recursos, inspiración, colaboración y oportunidades para hacer crecer su impacto social y medioambiental. De Ámsterdam a Johannesburgo, de Singapur a San Francisco; somos una red global de más de 15.000 miembros en más de 100 ciudades y en constante crecimiento.

Impact Hub Madrid nació en 2009 y en estos 8 años de vida hemos ido creciendo e incrementando nuestro impacto. Contamos ya con 3 espacios que suman más de 4000m<sup>2</sup> y una comunidad de más de 300 miembros que cuentan con todo tipo de proyectos: educación, emprendimiento social, tercer sector, tecnología, etc.

### Misión

El/la Project Manager será responsable del desarrollo de diferentes iniciativas de emprendimiento y/o innovación y comercialización de nuevos proyectos, así como del fortalecimiento de la red de colaboradores y clientes de Impact Hub. Formará parte del equipo de proyectos de Impact HUB, trabajando en coordinación con el Área de Desarrollo de Negocio y la Dirección de Proyectos.

### Principales responsabilidades

- Gestión y desarrollo de la iniciativa
  - Gestión de la iniciativa articulando con las diferentes áreas de Impact Hub y partners y colaboradores.
  - Gestión y desarrollo de eventos y sesiones.
- Desarrollo de alianzas
  - Desarrollar una estrategia de alianzas basadas en la estrategia de desarrollo de negocio existente.
  - Desarrollar nuevas alianzas, generar relaciones y gestionar la comunicación con los diferentes partners.
- Comercialización y captación de clientes
  - Desarrollo de negocio a través de alianzas y ofertas comerciales de acuerdo a los objetivos acordados.
  - Desarrollar productos y servicios (diseño, desarrollo y estrategias de ventas.)
  - Ejecutar y desarrollar de manera creativa el proceso de redacción de propuestas y su comercialización.
- Colaboración en red
  - Participar de manera activa para generar alianzas en la red de Impact Hub.

- Colaborar con la Dirección y el Equipo de Proyectos en los procesos de desarrollo comercial y ventas.
- Desarrollar una estructura de colaboración e incentivos orientada al desarrollo de negocio para el equipo y aliados.
- Compromiso de equipo
  - Formar parte y colaborar con el equipo de Impact Hub Madrid.
  - Oportunidad de influir y dirigir la estrategia de desarrollo de negocios en conjunto con la Dirección y el Equipo del proyecto de Impact Hub.

### Características personales

El candidato debe demostrar:

- Una experiencia exitosa en puestos de gestión de proyectos, desarrollo de negocio y/o ventas (preferiblemente en el sector del emprendimiento y la innovación), habiendo diseñado y comercializado proyectos para otras organizaciones.
- Experiencia en el desarrollo empresarial habiendo desarrollado o colaborado en la estrategia, estructura, gestión y operaciones de una organización; y de haber identificado nuevas líneas estratégicas para la organización, las recomendaciones sugeridas para el cambio.
- Experiencia en la construcción de relaciones sólidas y colaboraciones con otras organizaciones.
- Habilidades para la gestión de proyectos, incluyendo la capacidad de cumplir con los objetivos fijados; para actuar de forma independiente y trabajar en contextos de presión.
- Buenas habilidades interpersonales: capacidad de comunicación y la capacidad de hablar con confianza en público.
- Excelente nivel de inglés, tanto oral como escrito.

### Detalles del puesto

- Entidad contratante: Impact HUB Madrid SL.
- Lugar de Trabajo: Impact Hub Madrid – C/ de la Alameda, 22, Madrid.
- Duración: a convenir por las partes.
- Salario: a convenir.
- Incorporación inmediata.

Si tu perfil es pertinente para este puesto y te gustaría solicitarlo, por favor envía un CV y carta de presentación que explique por qué cumples con las especificaciones del puesto y lo que podría aportar a [madrid.candidaturas@impacthub.net](mailto:madrid.candidaturas@impacthub.net)

Si tienes más preguntas sobre el puesto o las características del mismo puedes ponerte en contacto con nosotros en este mismo correo.